

# «Der Standort Schweiz ist uns wichtig!»

► Die Vibratec AG im Interview.



*Sie leiten gemeinsam das Familienunternehmen Vibratec AG: Victor Brandenberger (links), Geschäftsführer, und Sascha Brandenberger (rechts), Mitglied der Geschäftsleitung.*

**Autor/Interviews und Fotos: Peter von Siebenthal, Redaktor eLFORM**

## Wie würden Sie die Vibratec AG in ein paar Sätzen beschreiben?

Sascha Brandenberger: Die Vibratec AG ist ein Handelsunternehmen auf dem Gebiet der elektronischen Komponenten. Dank namhaften Herstellern sind wir ein zuverlässiger Partner, der gut auf dem Markt positioniert ist und der auch entsprechend marktgerechte Produkte und Preise anbieten kann.

«Unsere grosse Stärke ist der persönliche Service: Wir gehen auf den Kunden ein und versuchen bereits am Telefon mit kompetenter technischer Beratung dessen Bedürfnisse zu erkennen.»

**Die Vibratec AG in Mellingen im Kanton Aargau ist ein Handelsunternehmen für elektronische Komponenten. Das eLFORM sprach mit den beiden Geschäftsführern Victor und Sascha Brandenberger unter anderem über deren Firmenphilosophie, den neuen Vibratec-Katalog, den Standort Schweiz und die Bedeutung von kompetenter Kundenberatung.**

## Worauf sind Sie spezialisiert?

Victor Brandenberger: Wir können ein breites Sortiment an Komponenten aufweisen und haben die meisten davon hier vor Ort an Lager. Dies erlaubt uns, eine grosse Produktpalette anzubieten. Ein wichtiger Faktor sind dabei elektronische Komponenten im Bereich Verbindungstechnik, Passive Komponenten und Opto-Elektronik. Gleichzeitig verfügen wir auch im aktiven Komponenten-Bereich über ein Sortiment von einer gewissen Grösse.

Unsere Kunden kommen grösstenteils aus der schweizerischen Industrie: Dort entwickeln und produzieren sie elektronische Steuerungen. Dabei kommt es nicht selten vor, dass wir einem Kunden zwei, drei Stück gratis als Muster liefern, damit ein Prototyp gebaut werden kann. Dahinter steckt selbstverständlich auch der Gedanke, dass dieser Kunde später eine kleinere oder grössere Serie produziert und eine entsprechende Anzahl an Komponenten bestellen wird.

«Der Kunde wird im neuen Vibrattec-Katalog vor allem diejenigen Daten finden, die für ihn auch interessant sind.»»

SB: Unser Sortiment umfasst neben den bereits erwähnten Gruppen auch Produkte aus dem elektromechanischen und mechanischen Sektor. Es handelt sich um Bauteile, die für die Endmontage des fertigen Gerätes benötigt werden – also um Produkte, die sich nicht direkt auf einem Print befinden; aber ein Print muss ja schliesslich irgendwo befestigt werden. Ein Beispiel hierfür sind Distanzbolzen, mit denen die Printplatten vor dem Einbau distanziert werden – zum Beispiel bevor sie in einen Einbauschrank eingesetzt werden. Ebenfalls können wir Standard- und kundenspezifische Kühlkörper sowie Wärmeleitfolien anbieten. In diesem eher mechanischen Bereich von Bauteilen haben wir uns mittlerweile ebenfalls sehr gut positioniert.

**Im vierten Quartal 2013 erscheint der neue Vibrattec-Katalog. Welche Produktneuheiten werden darin zu finden sein?**

VB: Dieser Katalog ist für uns als Kleinunternehmer ein recht aufwendiges Werk. Wir stellen dabei die kundenrelevanten Daten sämtlicher Hersteller zusammen, von welchen wir Komponenten anbieten. Der Kunde wird im neuen Vibrattec-Katalog vor allem diejenigen Daten finden, die für ihn auch interessant sind. Das Zusammenstellen eines solch umfangreichen Katalogs bedeutet für uns ziemlich viel Fleissarbeit, insbesondere, wenn man diesen auch kundenfreundlich gestalten möchte.

SB: Einerseits ist ein grösserer Teil der Komponenten, die wir im Programm

haben, über Jahre hinweg ziemlich konstant geblieben; doch der Elektronikmarkt ist stets im Wandel. So gibt es mittlerweile immer mehr Produkte, welche unsere Hersteller und Lieferanten auch in SMD-Technologie anbieten. Im Opto-Bereich wird das Produktangebot ständig erweitert: Höhere Leuchstärken und kleinere Bauformen gibt es dort mittlerweile in vielen Ausführungen.

Auf der anderen Seite bieten wir aber auch Innovationen an – allen voran beispielsweise Produkte der Firma METZ CONNECT. Nebst dem Klemmenprogramm von RIA geht es beim Angebot von METZ CONNECT auch darum, komplette Systemlösungen anzubieten. Jetzt können wir deshalb auch Komponenten für leistungsstarke Netzwerklösungen in Kupfer- und Fiber-Optic-Technik anbieten. Als Highlight kann dabei das REGplus-Modul für die Hutschienenmontage genannt werden. Dieses stellt eine optimale Einbaulösung für den Schaltschrank dar und kann auf einfache Weise montiert werden. Man kann mit dessen Hilfe die Kabel für die Daten- und Signalverarbeitung auf übersichtliche und professionelle Weise zusammenführen, was eine besonders vorausschauende und intelligente Art der Verkabelung darstellt.

«Für uns ist es bedeutend, dass unsere Kunden weiterhin in der Schweiz produzieren und dass deren Arbeitsplätze erhalten bleiben. Wir setzen alles daran, diese Firmen mit einem guten Service zu unterstützen – mit guten Preisen und guter Beratung.»»

*1992 bezog die Vibrattec AG das Gebäude an der Industriestrasse 21 in Mellingen, welches speziell gemäss den Bedürfnissen der Firma erbaut wurde.*





Lager im Erdgeschoss: Die Vibratec AG bietet ein breites Sortiment an. Die meisten Komponenten befinden sich vor Ort in Mellingen.



SB: METZ CONNECT hat sein Angebot auch bezüglich Haustechnik erweitert – nicht zuletzt deshalb, weil in den letzten Jahren die Gebäudeautomation vermehrt aufgekommen ist. Wir können somit mittlerweile bei Bedarf auch Lösungen anbieten, die nicht nur die Industrie betreffen, sondern auch die Gebäudeautomation.

**Als erstes Domizil wurde 1985 Birmensdorf AG gewählt. 1992 zog die Firma an den heutigen Standort in Mellingen AG um, wo ein speziell für die eigenen Bedürfnisse gebautes Gebäude bezogen wurde. Was bedeutet der Vibratec AG der Standort Schweiz?**

VB: Der Standort Schweiz ist für uns sehr wichtig; unsere Hauptkunden sind Schweizer Firmen. Für uns ist es bedeutend, dass unsere Kunden weiterhin in der Schweiz produzieren und dass deren Arbeitsplätze erhalten bleiben. Wir setzen alles daran, diese Firmen mit einem guten Service zu unterstützen – mit guten Preisen und guter Beratung.

**Die Vibratec AG ist ein schweizerisches Familienunternehmen. Welche Vorteile bringt ein Familienunternehmen im heutigen Markt?**

SB: Einer der grossen Vorteile unseres Familienunternehmens ist sicherlich, dass wir aufgrund unserer Grösse schnell reagieren können, weil wir kurze Kommunikationswege haben.

«**Bezüglich der Nachfolge habe ich den Vorteil, dass mein Sohn Sascha Brandenberger die Geschäftsleitung mit mir zusammen übernommen hat und somit die Kontinuität der Vibratec AG sichergestellt ist.**»

VB: Einen grossen Vorteil stellt auch die Tatsache dar, dass wir keinen fremden Aktionären verpflichtet sind. Da wir eine Familien-AG sind, können wir eigenständig beschliessen, wann zum Beispiel der richtige Zeitpunkt für Investitionen gekommen ist – auch wenn die Umsatzzahlen vielleicht

nicht für eine Investition sprechen würden. Wir müssen niemandem einen Gewinn ausweisen und können somit unserer eigenen Geschäftsphilosophie folgen und uns sagen: Wir investieren den Gewinn in die Firma und damit in die Zukunft.

**Wie regeln Sie im Familienbetrieb die Nachfolge?**

VB: Bezüglich der Nachfolge habe ich den Vorteil, dass mein Sohn Sascha Brandenberger die Geschäftsleitung mit mir zusammen übernommen hat und somit die Kontinuität der Vibratec AG sichergestellt ist. Mein Sohn ist schon seit Jahren in der Firma tätig – sowohl im technischen Bereich als auch in der Geschäftsleitung. Er ist kontinuierlich in den Betrieb hineingewachsen. Wir sind mittlerweile beide gleichberechtigt für die gesamte Geschäftsleitung verantwortlich. Mein Sohn ist heute Mitinhaber der Vibratec AG und hat die gleichen Unterschriftsberechtigungen wie ich selbst. Da wir beide das Geschäft seit Jahren gemeinsam führen und auch gemeinsam auftreten, ist die Kontinuität für die Zukunft der Vibratec AG garantiert – Kontinuität gegenüber den eigenen Mitarbeitern, den Kunden und Lieferanten. Ebenfalls ist es ein grosser Vorteil, dass wir langjährige Mitarbeiter im Team haben, welche uns in allen Belangen voll unterstützen.

**Was ist Ihnen bei Ihren Kundenbeziehungen besonders wichtig?**

VB: Der Erfolg eines Schweizer Unternehmens basiert auf diversen Faktoren: Zuverlässigkeit, Flexibilität und persönlicher Service bringen dem Kunden hohen Nutzen. So werden die Beratung und der sogenannte «Stücklistenservice» von vielen Kunden sehr geschätzt. Mit dem «Stücklistenservice» erhält der Kunde gemäss seiner Bedarfsliste «alles aus einer Hand», also in einer einzigen Sendung, und spart sich damit Administrations- und Versandkosten.

SB: Bei den Kundenbeziehungen ist uns wichtig, ein zuverlässiger und flexibler Partner zu sein. Unsere grosse Stärke ist der persönliche Service, der persönliche Kontakt zu den Kunden.

**Welches ist die Vision der Vibratec AG für die Zukunft?**

VB: Wir werden alles daran setzen, den Werkplatz Schweiz zu erhalten. Dies bedeutet, dass wir uns noch mehr einsetzen, um bei den Entwicklungen und bei der Fertigung von elektronischen Steuerungen der richtige Partner zu sein.

SB: Wir versuchen alles, um mit unseren Kunden an einem Strick zu ziehen. Wir versuchen einen Beitrag dazu zu leisten, dass auch in Zukunft noch in der Schweiz produziert und entwickelt wird. Schliesslich leben wir vom Werkplatz Schweiz.

*Mit dem «Stücklistenservice» bietet Vibratec eine Liste an Bauteilen aus einer Hand: Damit wird der Kunde vom mühsamen Recherchieren und Zusammentragen der einzelnen Bauteile entlastet – und er spart zudem Administrations- und Versandkosten.*

VB: Know-how und Ausbildung befinden sich in der Schweiz auf einem sehr hohen Niveau. Da der Markt ständig im Wandel ist, muss man flexibel bleiben und darauf achten, welchen Weg man als schweizerische Firma im Markt gehen kann. Doch dieser stetige Wandel des Marktes ändert nichts daran, dass der Werkplatz Schweiz seine absolute Berechtigung hat.

**Gegenwärtig herrscht bezüglich der Wirtschaftslage nicht immer optimistische Stimmung. Was ist das Erfolgsgeheimnis der Vibratec AG trotz Krisenzeiten?**

VB: Ein gewisses «Auf und Ab» gab es im Elektronikmarkt bereits vor 20 Jahren. Die Konjunkturschwankungen waren damals vielleicht etwas weniger hektisch als heutzutage; doch unser Vorteil war bereits damals, dass wir ein Familienbetrieb sind. Wenn eine

Durststrecke kommt, so können wir relativ rasch reagieren. Man darf nie vergessen: Das grösste Kapital, das unsere Firma «besitzt», besteht aus dem Personal. Es verfügt über ein grosses Know-how und kennt die Vibratec-Produktpalette sehr gut.

SB: Dem Kunden eine kompetente telefonische Kundenberatung zu bieten, ist sicherlich ein gewisses Erfolgsgeheimnis von Vibratec. Dazu gehört auch das soeben erwähnte Know-how. Wenn ein Kunde bei uns anruft und beschreibt, welche Komponenten er für seine Arbeit benötigt, so verfügen wir über die entsprechenden Möglichkeiten, ihn fachlich kompetent zu beraten.

VB: Selbstverständlich gibt es ab und zu auch Kundenfragen, die auch wir nicht sofort beantworten können. In einem solchen Fall klären wir beim Lieferanten alles Nötige ab und rufen den Kunden später zurück. ■

«Wir versuchen alles, um mit unseren Kunden an einem Strick zu ziehen. Wir versuchen einen Beitrag dazu zu leisten, dass auch in Zukunft noch in der Schweiz produziert und entwickelt wird.»

VIBRATEC AG		VIBRATEC AG	Telefon	+41 56 481 77 77
Bauteile für die Elektronik- und Elektroindustrie		Industriestrasse 21	Taxitelex	+41 56 481 77 70
		CH-5507 Mellingen	E-Mail	info@vibratec.ch
				www.vibratec.ch

  

STUECKLISTE					
Kunde:	Muster	Datum:	05.10.13		
Artikel-Nr.:	M12863	Stück:	100		
Printtyp:	Regler	Seite:	1/3		
Pos	Total Stück	Stk/ KIT	Typ	Bezeichnung	Liefer- werk
1	100	1	495-HBFL112-034	Stiftsanne 34Polig	Radioplast
2	200	2	011-0100213-020	Stiftleiste 2x10Polig gerade A2.84	Radioplast
3	500	5	M8B 10R	Met-Film-Wld 10R 0287 0,6W 1% TK50	Vishay
4	300	3	M8B 4.7K	Met-Film-Wld 4K7 0287 0,6W 1% TK50	Vishay
5	100	1	M8B 12K	Met-Film-Wld 12K 0287 0,6W 1% TK50	Vishay
6	200	2	W485 100R J1	Grat-Wld. 100R 5% S18	Wielern
7	100	1	67PR 1K TB LF	Wahlgang-Timmer 1K legend 10%	Wielern
8	200	2	UPW1H475MED1TD	Elko 47uF/50V 6,3x11 8=2,5 105°	Nichicon
9	100	1	UPW13221MFD1TD	Elko 220uF/16V 10x20 8=5,0 105°	Nichicon
10	100	1	MKT78 0.68K50A	MKT-Kond 0.68uF 10% K=5,0	Electel - EBG
11	600	6	MA6603CG4703500PRG	Chip-Kond 0403 47pF ±5% 50V NPO	PDC
12	900	9	MA6603CG1013101PRG	Chip-Kond 0403 100pF ±5% 100V NPO	PDC
13	300	3	MA6603XR474K250PRG	Chip-Kond 0403 470nF ±10% 25V X7R	PDC
14	400	4	SM4007	SDI Standard-Diode 1A 1000Vmm	Diotec
15	200	2	LL593A	SDI Schottky-Diode 200mA 40V/mm	Diotec
16	100	1	LM317T	V-Reg Pos-Adj 1,5A TO-220	Falchchild
17	100	1	SA74HC14N	Hex Schmitt Trigger Inverter 01U-04	TI

Vielen Dank für das interessante Gespräch.

**Vibratec AG**

Industriestrasse 21, 5507 Mellingen  
Tel. 056 481 77 77, Fax 056 481 77 70  
www.vibratec.ch, info@vibratec.ch

